



# Anglais pour les professionnels du secteur Immobilier

## Objectifs

- **Maîtriser le vocabulaire immobilier, vente, location, bâtiments, rénovation, nouvelles constructions.**
- **Décrire le système immobilier français et la location touristique.**
- **Décrire la région locale, les possibilités commerciales et résidentielles.**

## Vocabulaire & Thèmes

- **Vocabulaire & expressions :** *detached, semi-detached, basement, attic conversion, north-facing, slope adjacent*
- **Expliquer la région locale et comment elle correspond aux attentes des acheteurs :** *close to local amenities, a desirable area, a rare find, convenient for coming-and-going*
- **Conseils et recommandations :** *should, could, would*
- **Le processus d'achat, de vente et de location de biens immobiliers en France :** *estimations, surveys, making / accepting / refusing an offer, viewings, cool off times, deposits*

## Expressions orales

- **Déterminer les besoins des clients :** *Where are you interested in? What kind of property are you looking for?*
- **Proposer des conseils / présenter les possibilités :** *have you considered...what about...? I'd recommend.....in my opinion...*
- **Les particularités de la région :** *this area is respected/ know for..., In the vicinity you can find.....*

## Approche pédagogique

- **Formateurs de langue maternelle anglaise, habitant localement.**
- **Des cours individuels et personnalisés selon le niveau, (possibilité de groupe intra-entreprise).**
- **Evaluations, cours et matériel, adaptés à vos besoins.**
- **Simulations interactives en anglais.**